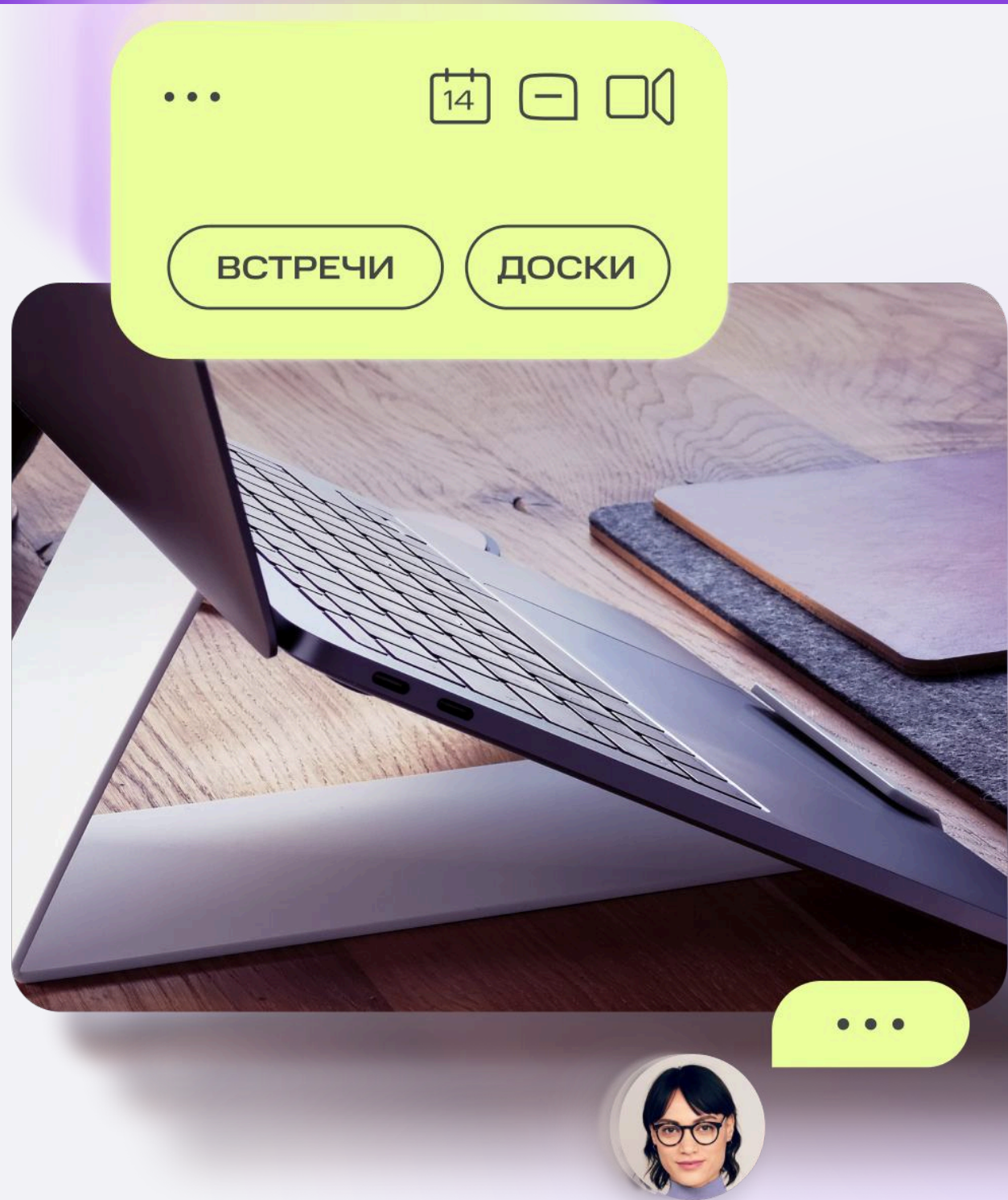


Инструкция по проведению эффективных онлайн-встреч с руководством и подрядчиками

Для специалистов по закупкам

- В 2 раза ускоряйте согласование ТЗ без потери качества коммуникации
- Экономьте до 12 часов в неделю на рабочих совещаниях
- Подтверждайте руководству свою эффективность с помощью онлайн-досок



Содержание

Когда специалисту по закупкам пригодятся онлайн-встречи	3
Переговоры с поставщиками	3
Разбор коммерческих предложений с коллегами	4
Быстрое согласование технического задания	5
Отчёты руководству	5
Как искусственный интеллект на онлайн-встрече экономит рабочее время	6
Расшифровка онлайн-встреч и саммари по итогам	7
ИИ-помощник для фиксации задач	8
Короткое видео встречи с подрядчиком	10
Бонус: эффект от ИИ-функций МТС Линк	10
Как вывести встречи на новый уровень с помощью онлайн-доски	11
Совместная работа над техническим заданием	12
Сравнительная таблица поставщиков	13
SWOT-анализ закупки	14
Визуализация отчётов по закупкам	14
Федеральные электронные торговые площадки выбирают МТС Линк	15
Как провести онлайн-встречу бесплатно	16

Когда специалисту по закупкам пригодятся онлайн-встречи

Онлайн-встречи экономят время, сокращают бюрократию и помогают быстро решать рабочие вопросы. Вот несколько ситуаций, когда они особенно полезны для специалистов по закупкам.

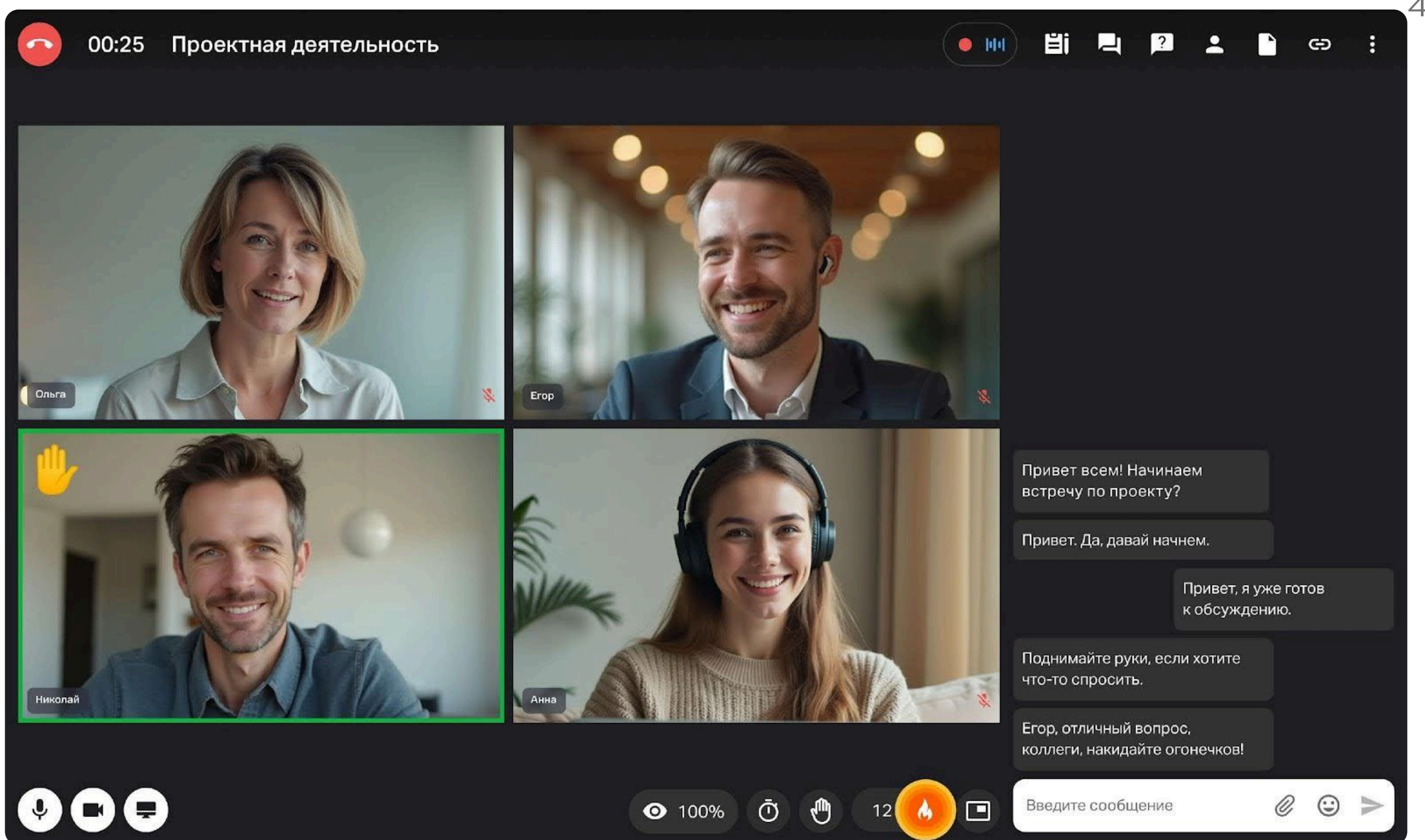
Переговоры с поставщиками

Вместо недельной переписки по почте или в мессенджерах можно за час обсудить все детали на онлайн-встрече.

- Согласуйте цены, сроки и условия поставки
- Уточните спецификации, особенно если товар нестандартный
- Обсудите логистические нюансы и ответственность сторон

Пример

Специалист по закупкам ведёт переговоры с новым поставщиком компонентов для производства. В онлайн-формате можно сразу подключить технолога, чтобы уточнить соответствие материалов.



Интерфейс онлайн-встречи в МТС Линк

Разбор коммерческих предложений с коллегами

Когда нужно быстро сравнить КП от нескольких поставщиков, онлайн-встреча тоже будет полезна.

- Изучите условия: скидки, отсрочки, минимальные партии
- Обсудите все возможные риски
- Примите решение без долгих согласований

Пример

Отделу закупок нужно выбрать между тремя поставщиками упаковки.

На онлайн-встрече с маркетологом и руководителем производства можно сразу оценить не только цену, но и соответствие дизайна и сроки изготовления образцов.

Быстрое согласование технического задания

Обычно формирование запроса на закупку зависит сразу от нескольких отделов, а специалисту по закупкам нужно выслушать всех заинтересованных и грамотно составить техническое задание. Удобнее это сделать на онлайн-встрече.

- Скорректируйте техническое задание с инженерами
- Утвердите форму договора с юристами
- Согласуйте непредвиденные расходы с финансистами

Пример

Закупка нового станка требует изменений в контракте. Вместо недели пересылки документов специалист по закупкам за 30 минут согласовывает правки с юристом и технологом в общем звонке.

Отчёты руководству

Регулярные короткие онлайн-встречи с руководителем полезны для оперативного решения вопросов.

- Объясните, чем вызваны изменения в поставках
- Защитите бюджет закупок перед финансовым директором
- Согласуйте внеплановые заказы

Пример

Цены на материал резко выросли, а нужно срочно закупить месячный запас. В 15-минутном созвоне с директором специалист по закупкам обосновывает расходы и получает решение.

Как искусственный интеллект на онлайн-встрече экономит рабочее время

У специалистов по закупкам каждая минута на счету: нужно успеть согласовать условия с поставщиками, проверить ТЗ, отчитаться перед руководством и не упустить дедлайны тендеров. Искусственный интеллект помогает автоматизировать рутину и сосредоточиться на главном.

Расшифровка онлайн-встреч и саммари по итогам

Закупщики ежедневно ведут переговоры: обсуждают цены, сроки, спецификации и условия контрактов. Транскрибация превращает устные договорённости в текст.

Вы можете

- **Искать договорённости по ключевым словам в расшифровке**

Например, найти, на каких условиях согласовали отсрочку платежа с конкретным поставщиком.

- **Фиксировать спорные моменты**

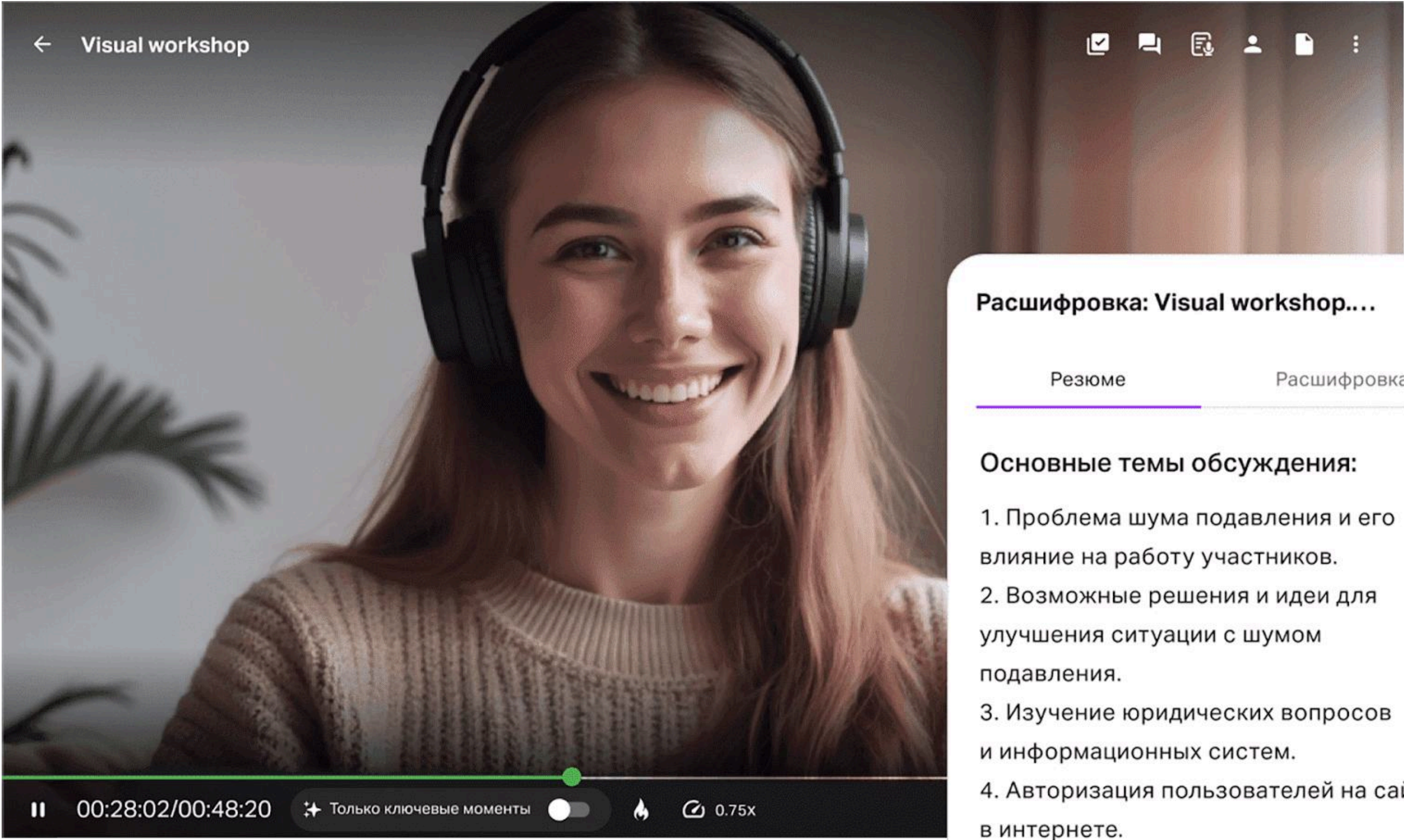
Если позже возникнут разногласия, текстовая расшифровка и запись встречи станут доказательством устных договорённостей.

- **Быстро готовить протоколы**

Собирать информацию для юристов или бухгалтерии без ручного конспектирования.

Как это работает в МТС Линк

Достаточно в один клик включить расшифровку в настройках встречи. После звонка система пришлёт полный текст и короткую сводку на почту. Файл можно скачать и сразу отправить протокол поставщику для подтверждения условий или добавить как приложение к договору.



Visual workshop

Расшифровка: Visual workshop... ⬇

Резюме Расшифровка

Основные темы обсуждения:

1. Проблема шума подавления и его влияние на работу участников.
2. Возможные решения и идеи для улучшения ситуации с шумом подавления.
3. Изучение юридических вопросов и информационных систем.
4. Авторизация пользователей на сайтах в интернете.
5. Использование государственных

00:28:02/00:48:20 ⚙ Только ключевые моменты 🔥 🔍 0.75x

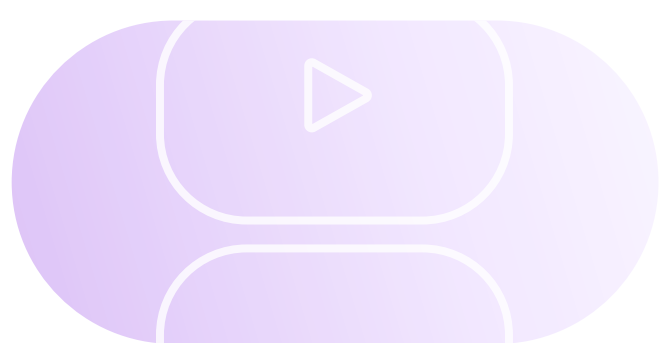
Текстовая расшифровка встречи в МТС Линк

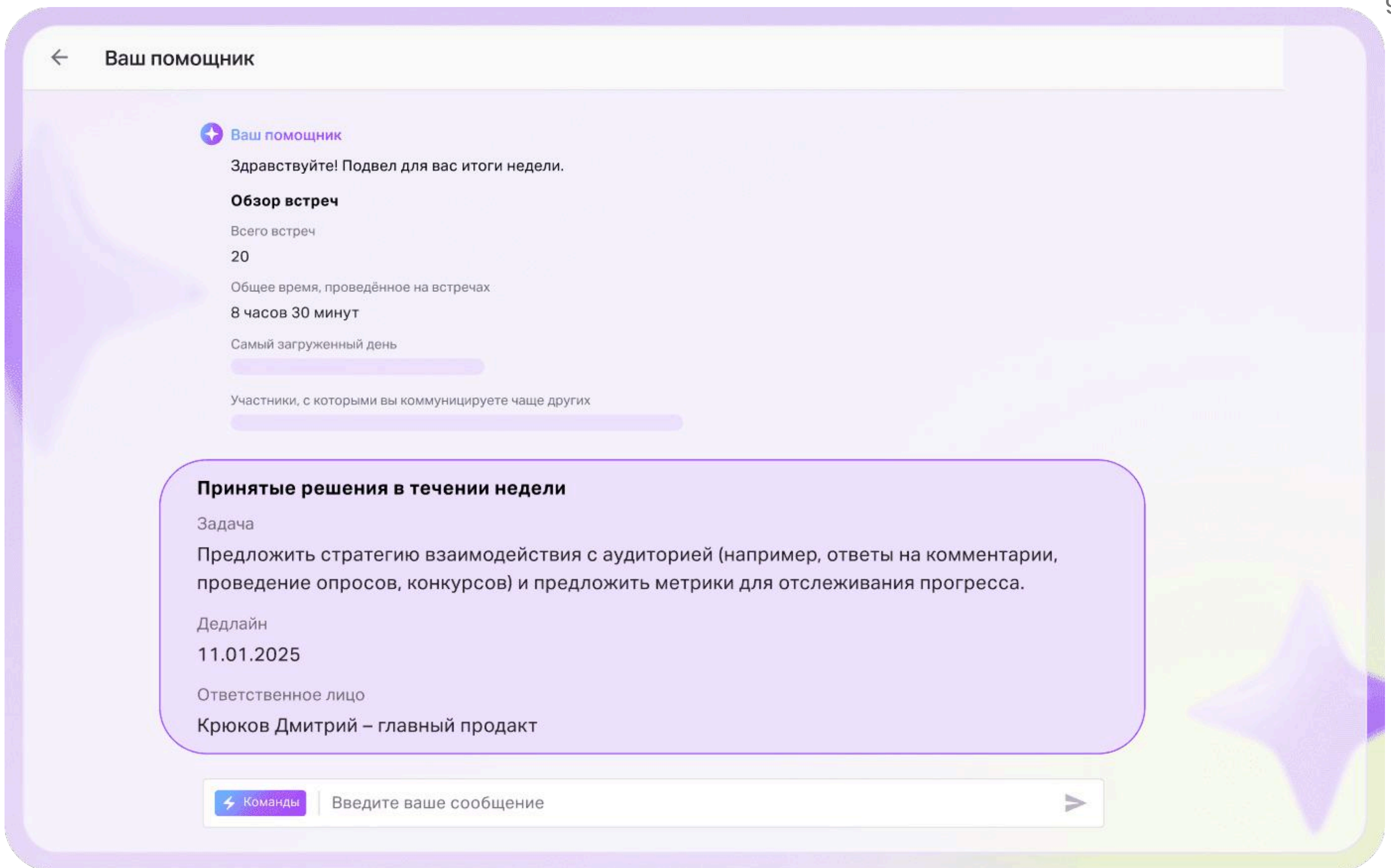
ИИ-помощник для фиксации задач

Большой поток задач сбивает фокус внимания. На встрече казалось, что всё понятно, а уже на следующий день сложно вспомнить, о чём договорились. Специалисту по закупкам не мешает помощник, который, как секретарь, зафиксирует все важные моменты и напомним о них при запросе.

ИИ-помощник МТС Линк умеет

- **Автоматически фиксировать решения**
Например, поставщик А готов снизить цену на 8% при увеличении объёма заказа.
- **Напоминать о поставленных задачах**
Если на встрече договорились провести аудит контракта до пятницы, ИИ передаст это слово в слово.
- **Готовить отчёты по итогам недели**
В пятницу вечером на почту придёт письмо с количеством прошедших встреч, их продолжительностью, участниками и договорённостями.





ИИ-помощник на платформе МТС Линк

Запрос ИИ-помощнику в МТС Линк можно сформулировать в свободной форме, как при обращении к любому другому GPT-ассистенту. Например, по запросу «Какие решения были приняты на моих встречах на прошлой неделе?» он выдаст краткий обзор всех договорённостей.

Ответы ИИ-помощника составляются на базе всех онлайн-мероприятий, на которых присутствовал пользователь и где была включена автоматическая расшифровка.



Дмитрий Крюков

Руководитель отдела машинного обучения МТС Линк

Короткое видео встречи с подрядчиком

Сэкономили 500 000 на закупках? Лучше не рассказать, а сразу показать руководителю, как принимались решения. При этом не нужно пересматривать часовую встречу — достаточно короткого видео по сути, которое ИИ смонтирует за вас.

На видеозаписи останутся

- ключевые тезисы и договорённости
- спорные моменты, требующие решения
- задачи, которые поставили вам или другим отделам

Бонус: эффект от ИИ-функций МТС Линк

Аналитическая компания J`son & Partners Consulting провела [исследование влияния ИИ-инструментов на эффективность коммуникаций](#). Экономия времени благодаря ИИ-функциям может составлять до 12,2 часов в неделю, экономический эффект — до 153 000 рублей в месяц. Для расчёта применялись решения [МТС Линк](#), созданные на основе LLM-модели MTS AI.

Экономия времени на корпоративные коммуникации с ИИ-инструментами МТС Линк



Как вывести встречи на новый уровень с помощью онлайн-доски

Онлайн-доски сокращают время на создание ТЗ, сравнение предложений и формирование отчётов с недель до считанных дней и делают процесс наглядным для всех участников. Провести работу на онлайн-доске во время встречи гораздо эффективнее, чем бесконечно обмениваться новыми версиями файлов, ждать ответ по электронной почте и дополнять документы асинхронно.

Совместная работа над техническим заданием

Соберите исходные данные: спецификации, стандарты, требования к качеству, бюджетные ограничения. Заранее разместите на доске всё необходимое.

Разделите доску на функциональные зоны: технические требования, коммерческие условия, юридические аспекты и другое. Каждая команда заполнит свою зону.

С помощью комментариев оставьте обратную связь и правки по работе коллег. Стикерами или реакциями согласуйте итоговый вариант.

Экспортируйте готовое ТЗ в pdf и приложите к тендерной документации.

Если закупаете товары одного типа, создайте шаблон доски один раз и копируйте его.

The screenshot displays a collaborative workspace interface. At the top, a header bar shows a timer at 00:25, the title "Проектная деятельность", and various utility icons. The main workspace is divided into several sections:

- Task Section:** A header "Расскажите, как будете планировать работу, по проекту и ответьте на вопросы ниже" is followed by a task box "Организовать и запустить производство спортивного питания" with a deadline of "1 месяц".
- Planning Questions:** Three columns of questions are present:
 - "Какие потенциальные проблемы могут быть при запуске проекта?" (Left column, orange sticky notes)
 - "Решения по планированию" (Middle column, blue header)
 - "Какие методологии и практики будут применять?" (Pink sticky notes)
 - "Какие технологии будем применять?" (Green sticky notes)
 - "Как будем коммуницировать в процессе работы?" (Blue sticky notes)
 - "Целевая аудитория" (Right column, black sticky notes)
- Stickers:** Two avatars, "Миша" (purple) and "Саша" (green), are placed on the sticky notes.
- Video Call:** A 2x2 grid of video feeds shows four participants. Below the feeds is a chat window with messages: "Привет всем! Начинаем встречу по проекту?", "Привет. Да, давай начнем.", "Привет, я уже готова к обсуждению.", and "Поднимайте руки, если хотите что-то спросить.".
- Bottom Bar:** Contains icons for microphone, video, screen share, and a search bar with the placeholder "Введите сообщение".

Сравнительная таблица поставщиков

Создайте на доске таблицу, где в столбцах укажите поставщиков, а в строках — критерии сравнения. Например, цену за единицу, минимальный объём заказа, срок поставки, гарантию, репутацию поставщика. Заполните таблицу данными из КП.

Используйте цветовые метки для сортировки предложений. Зелёным можно выделить выгодные условия, жёлтым — приемлемые, красным — критические недостатки.

С помощью стикеров-реакций проведите голосование прямо на онлайн-доске. Готовое сравнение экспортируйте в pdf и презентуйте руководителю.

SWOT-анализ закупки

Разделите доску на 4 блока

- Сильные стороны. Что работает хорошо?
- Слабые стороны. Какие есть риски?
- Возможности. Что можно улучшить?
- Угрозы. Какие внешние факторы могут повлиять?

Попросите коллег, заинтересованных в закупке, добавить по 2-3 пункта в каждый блок.

В режиме мозгового штурма обсудите каждый пункт на онлайн-совещании.

Голосованием выделите 3 главных риска или возможности. Назначьте ответственных за проработку каждого пункта. Например, отдел закупок ищет резервного поставщика до 1 марта.

Визуализация отчётов по закупкам

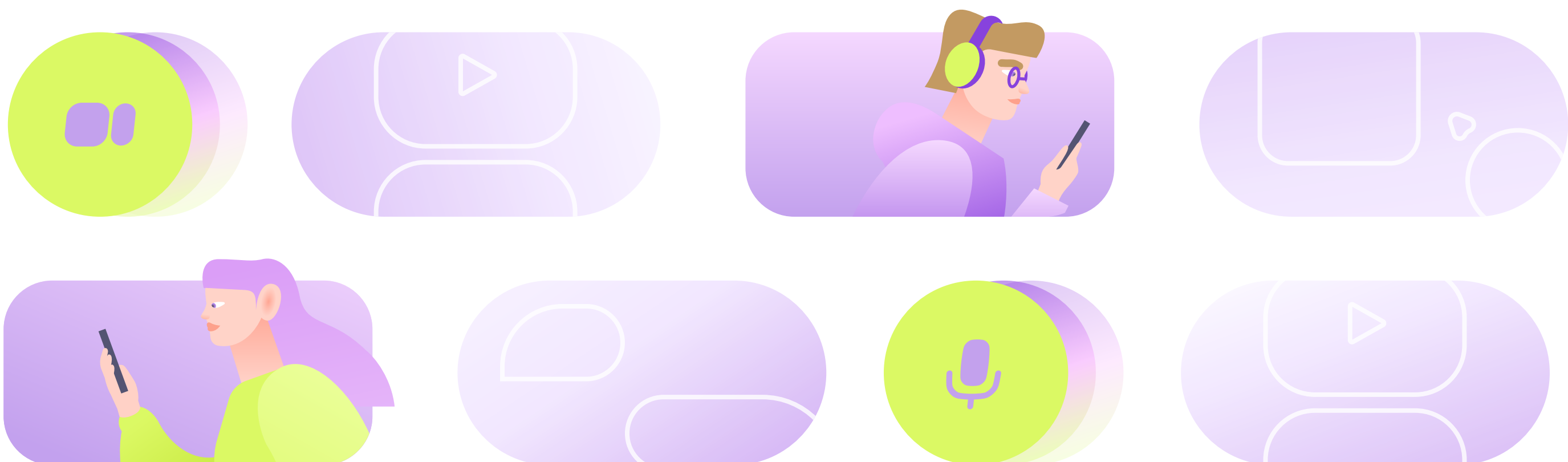
Отчёты по закупкам содержат много данных и таблиц, которые сложно воспринимать. Визуализация на онлайн-доске превращает скучные цифры в понятную историю о вашей работе, что особенно ценит руководство.

Доска с ключевыми метриками

Соберите блоки с главными цифрами. Распределение бюджета по категориям можно представить диаграммой, динамику цен за период — графиком, выполнение плана — цветовой шкалой.

Карточки по проектам

Для каждого закупочного проекта создайте карточку с названием, планом и фактом по бюджету и статусом. Прикрепите к карточке ссылки на документы. Карточки можно разместить на временной шкале или на канбан-доске.



Федеральные электронные торговые площадки выбирают МТС Линк

«ТЭК-Торг» дистанционно обучает 18 000 заказчиков и поставщиков

Дистанционный формат — это удобная форма обучения для слушателей по всей России и за её пределами, поэтому мы давно используем онлайн-сервисы. В МТС Линк мы ценим стабильность, надёжность и функциональность.

Александр Кузнецов

Главный эксперт учебного центра АО «ТЭК-Торг»

[Узнать больше](#)

«ЗаказРФ» расширил базу до 13 000 клиентов при запуске онлайн-обучения

После запуска онлайн-обучения мы поддерживаем регулярный контакт с клиентами и можем ежегодно проводить крупные мероприятия с участием московских спикеров — представителей Федерального казначейства и Минфина.

Динар Шайдулов

Руководитель центра обучения ЭТП «ЗаказРФ»

[Узнать больше](#)

Как провести онлайн-встречу бесплатно

Для знакомства с МТС Линк не всегда достаточно ограниченного по времени тестового доступа. Поэтому мы сделали бесплатный тариф, который вы можете использовать столько, сколько захотите.

Попробуйте применить рекомендации из этого материала на своей первой встрече бесплатно прямо сейчас.

До 30

участников

До 60 минут

на 1 мероприятие

Неограниченное

количество мероприятий

500 Мб

файлового хранилища

3 бесконечные

онлайн-доски на 1 пользователя

Попробовать бесплатно